

Kompakt-Masterclass: Die Geschäftsführung für Einkaufsprojekte gewinnen

Die letzten 3 Jahren war geprägt von Feuerlöschern, Lieferengpässen und Abwehr von (teils massiv übertriebenen) Preiserhöhungen durch unsere Lieferanten.

Nun stehen wir aber schon wieder vor einem herausfordernden Jahr, aber die Herausforderungen werden anders sein und somit wird sich der Fokus unserer Einkaufsrolle in diesem Jahr verschieben. Es wird wieder vermehrt um die "klassischen" Themen im Einkauf gehen und vor allem um die Rentabilität. Der Einkauf muss sich also auf eine harte Zeit mit vielen Chancen einstellen und wenn wir mit unseren Themen überzeugen wollen, müssen wir dazu die Sprache der Geschäftsführung sprechen.

Inhalte u. a.

- > Aber wie schaffen wir dies?
- > Wie erhalten wir Gehör bei den obersten Entscheidungsträgern?
- > Wie sorgen wir dafür, dass unsere Themen im Einkauf es auf die Agenda der Geschäftsführung schaffen?

Ihr Nutzen

- > Das Masterclass-Webinar liefert Antworten auf genau diese Fragen und wird Ihnen helfen, den nötigen Support durch die Geschäftsführung zu erhalten.

Ablauf

Der heutigen Zeit angemessen ist dieses Training in einer kurzweiligen Online-Session von 180 Minuten angesetzt, die jeder in seinem Arbeitsalltag integrieren kann.

Zielgruppe

Leiter*innen Einkauf,
Mitarbeiter*innen Einkauf

Dozenten

Hans Boot von der Durch Denken Vorne Consult GmbH und Prof. Elmar Bräkling von der Hochschule Koblenz. Die Einkaufsberatung Durch Denken Vorne Consult GmbH ist auf Unternehmen aus dem Maschinenbau spezialisiert. Zu ihren Schwerpunktthemen gehören Einkaufsorganisation, Einkauf 4.0 und Risikomanagement.

Ort

Online in MS-Teams

Kompakttraining

- > 3 Stunden (online), inkl. 15 Minuten Pause

Termine

16.05.2024, 13:00 – 16:00 Uhr

- > Weitere Termine auf www.niro-akademie.de

Leistungsumfang

- > 240 Minuten Training, Checkliste für die eigene Nutzung

Teilnahmegebühr

€ 372,- zzgl. MwSt.

- > Mitglieder von NIRO erhalten 10 % Rabatt auf die Netto-Teilnahmegebühr